



## 和中国做生意：改变美国的思维方式

作者 蒲杰夫(Jeffrey Plitt)

*蒲杰夫(Jeffery Plitt)经营的美国蒲昌国际有限公司是一家专长从事中国进出口贸易的专业公司。蒲昌国际的宗旨是通过与中国进行贸易给美国中小型企业提供竞争优势，这个竞争优势是通过进口，出口和设立合资公司来实现的。蒲昌国际通过在广泛的工业领域内成功地运用我们的经营模式而赢得声誉。*

### 简介：

对于大部分美国的中小型企业来讲，他们的竞争对手通过国际贸易与经济全球化接轨是对他们的一个威胁。适应商业经营理念的改变，并且接受经济全球化可以使美国的企业在他们所在的市场内取得竞争优势。

和中国做生意需要您踏出您通常的商业操作模式。如果您想成功地和中国的商业伙伴合作，那么您需要明白这个过程不是一蹴而就的，很多方面需要灵活和耐心，可以通过协商使可能变成现实。作为一个美国企业具有耐心来实现这个过程非常重要。

其中的困难有语言上的，也有人际关系上的和文化上的差异。如果一个美国企业成功地和中国做生意，那么这些差异需要被理解和接受。

美国蒲昌国际有限公司十分欢迎您和我们讨论怎样通过和中国进行国际贸易来巩固您企业的前景。经济全球化就在我们身边，我们需要做的是找到在这个环境中最适合您企业发展和繁荣的方案。